【基本情報】											
Q1-1. 経営主	体の基本情報										
	没名(屋号):										
· 企					- 代	 表者名		:			
Q1-2. 施設の					•						
	室数 :	() :	室	、糸	総収容人員		: ()人	
	業員数 :) 名	
	業形態 :)	, 1	
	業年 :			年			`		,		
	・・ 勿について :莩	`			の改修	(年、	内容			
	· 勿構造:(,)、階						
	末および各階配	面積:(延房	E)、各						
	· 途地域:(•		,	··· 地面積:(
Q1-3. 権利関	,				, , ,,,,						
	関係のある企業	業・個人	()
, , , ,	の所有者(経		•	自社・	他社	· 70	他)、 具体	体名()
	の所有者(経								· 名()
							. –	,			ŕ
【営業情報】											
Q2-1. 年間売	上規模 □ 1	億円未満	□ 1-	3 億円	□ 3-5	億円 □ 5	-10 f	意円 □ 1	0 億円	引以上	
Q2-2. 客室稼	動率(月別)										
0004 左座	1月 %	2月	%	3月	%	4 月	%	5月	%	6月	%
2024 年度	7月 %	8月	%	9月	%	10 月	%	11月	%	12 月	%
		-I								L	
Q2-3. 2024 年	度の客室・食	事等の販	売情報	Į.							
・年間客室 ²	平均単価(AD	R) ()	円/1室は	うたり) 平均			
※ (計算)	方法) 食事1	代を除くう	売上の	合計金額	質÷売ス	れた客室数	t P	月 (税抜)			
・夕食平均	単価() F	9 , 1	喫食率	(夕食)	() (%			
・朝食平均	単価() F	9 , 1	喫食率	(朝食)	() (%			
	((予約	9者数)	
	利用人数(
Q2-4. 稼働さ [、]	せていない客室	室が多数は	ちる。	(はい	• \(\frac{1}{2}\)	え)			
ある場合	合には、室数規	見模と理由	自につ	いて教え	えてくた	ごさい。					
Q2-5. 活用で	<u>ー</u> きていない土均	也、建物和	がある	。 (はい	• \(\sqrt{2} \sqrt{2} \)	えご)			
ある場合	合には、内容と	と状況につ	ついて	教えてく	ださい) o					

Q2-6. インバウンド (訪日外国人) 誘客に対する取組 (自由記述)

Q2-7. 主要な調達・仕入れ項目	目と取引先					
項目 主要取	引先企業名 年額概	算費用(24 年度)	課題・不満点			
食材・食品			1			
アメニティ用品]					
リネン・寝具	1					
清掃用品						
設備メンテナンス						
建物修繕・改装	1		1			
エレベーター保守	1		1			
Q2-8. 年額概算光熱費(24 年)	度)					
電気代:()万円	ガス代:()万円			
水道代:()万円	灯油代:()万円			
Q2-9. 省エネ・コスト削減のた	- めに取り組んでいる	こと(いくつでも)			
			´ □ 太陽光発電の導入			
□ 節水・節電の徹底)		
Q2-10. 従業員用住居について						
~ 現在の提供状況:	□ 提供している	る □ 提供してい	ない			
今後の希望: □ 社	宅・寮を用意したい	□ 住居手当を支約	合したい □ 特に考えてい	っない		
Q2-11. 年間の人件費率(24 年	度)					
(%	b) ※人件費率=人	件費(給与、賞与、	、社会保険料、退職金)-	÷売上		
【営業課題】						
Q3-1. Web マーケティングで認	 関題に感じていること	(複数選択可)				
□ ホームページの更	新が追いつかない	□ SEO 対策が	わからない			
□ SNS 運用に時間が	取れない	□ オンライン予約システムが使いにくい				
□ 写真撮影・動画制	作ができない	□ 多言語対応が	ぶできない			
□ 特に課題はない	□ その他()				
Q3-2. 「①:現在不足している	こしまたけ「②・今谷	不足が相宏されて				
該当する項目に①また						
□ フロント・接客ス			□ 調冊マタッフ			
			□ 開度・仕入れ担当			
□ 施設管理(修繕・						
□ IT・DX 対応担当						
□Ⅱ:□Λ刈ル担当	山 付に个化し	C v · '	/ 世 (
Q3-3. 人材確保で困っているこ	・ト (いくつでも)					
□ 応募者が少ない □ ;		· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	5水淮が合わたい			
□ 住居の確保が困難 □ :						
□離職率が高い(定着しない)						
		· · · · ·	. —			

【村や観光局の取組みについて】

Q4-1. 村や観光局が介在して取組むコスト削減策で、関心のある項目を教えてください(いくつでも)

□食		エネルギー関連					
	材	□ アメニティ	□ リネン	□ 清掃用品	□ 設備相	幾器	
□水	道代	□ 電気代	□ ガス代	□ 灯油代	□ 保険	□その他()
■人材	派遣						
□フ	ロント・接	姿客スタッフ	□ 客室清掃スク	タッフ □ 訂	周理スタッフ		
□経	理・事務ス	スタッフ □ 営業	・マーケティン	グ担当 □ カ	施設管理・メン	ソテナンス担当	
□管	理職・マネ	ベジメント層	□ IT・DX 対点	応担当 □ 2	その他()	
■従業	員用住居	(希望する住居形態					
□合	·同社員寮	(一棟単位)	□借	り上げアパート	(1室単位)		
□	ンスリー・	ウィークリー	□ 1 淮	3単位での宿泊			
	する効果						
		□ 品質向上		産業務の効率化	□ そのf	也 ()	
■自前	での調達に	こ特にこだわるもの	の(自由記述)				
0.4.0							
Q4-2.	村や観光局	弱が考えている新	しい取組みについ	ってこ恵見をお聞]かせくたさい	0	
■冲	電冊 あ目曲	13世七の一 ゴに	さこてとはに去替	もしナカマ レフ「	「泊会八郎」の	(首1世紀)にの)	. —
■理和	需安や 大男	月滞在のニーズに <i>[</i>			· · · · · · -		
■ 「ÿ∸	会 公離」。	「連泊プラン」のシ		、 、 検討中((不等八) 、	考えしいなり	, <i>)</i>
	· · · · · -	「建石ノノン」の。 を温泉郷中心部、			(麸式	· E#)
↓段	. 尹心改什」	を価氷郷中心印	で開光することに	- 'J (1 C o	() 貝バ	汉刈)
押山	た数ラでく	ださい					
	を教えてくい顧友属な	-					
■新し	い顧客層を	対開拓するために、		ついて	(替成	• 巨松	
■新し	い顧客層を	-		こついて。	(賛成	· 反対)
■新し 「シ	い顧客層を ングル利用	を開拓するために、 目向け宿泊施設」		こついて。	(賛成	・ 反対)
■新し 「シ	い顧客層を	を開拓するために、 目向け宿泊施設」		こついて。	(賛成	・ 反対)
■新し 「シ 理由	い顧客層をングル利用を教えてく	を開拓するために、 目向け宿泊施設」		ういて。	(賛成	・ 反対)
■新し 「シ 理由 【地域	い顧客層を ングル利用 を教えてく 課題】	を開拓するために、 目向け宿泊施設」 ² ださい	を開発することに			・ 反対)
■新し 「シ 理由 【地域	い顧客層を ングル利用 を教えてく 課題】 リニア新聞	を開拓するために、 目向け宿泊施設」。 ださい	を開発することに	る事業運営への課	理)
■新し 「シ 理由 【地域	い顧客層を ングル利用 を教えてく 課題】 リニア新聞 」	を開拓するために、 目向け宿泊施設」 ² ださい	を開発することに	る事業運営への課	理)
■新し 「シ 理由 【地域	い顧客層を ングル利用 を教えてく 課題】 リニア新聞 」	を開拓するために、 目向け宿泊施設」。 ださい	を開発することに	る事業運営への課	理)
■新し 「シ 理由 【地域 Q5-1.	い顧客層を ングル利用 を教えてく 課題】 コ 大 は - 具体的	を開拓するために、 目向け宿泊施設」。 ださい ・ださい ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・	を開発することに 間中に考えられる やや課題がある	る事業運営への課	理)
■新し 「シ 理由 【地域 Q5-1.	い顧客層を ングル利用 を教えて 課題 リニア大 リロー 具体的 観光局に其	を開拓するために、 目向け宿泊施設」 ² ださい	を開発することに 間中に考えられる やや課題がある (複数選択可)	5事業運営への課 □ あまり課題/	黒題 まない □ 課題	題はない)
■新し 「シ 理由 【地域 Q5-1.	い顧客層を ングル利用 を教えて 、 課題ニア大体 ・ 具体的 観光局に其 の に は の に は の に り に り り に り に り に り に り に り に り に り	を開拓するために、 目向け宿泊施設」 ださい - ださい - - - - - - - - - -	を開発することに 間中に考えられる やや課題がある (複数選択可) □ 代替アクセン	る事業運営への課 □ あまり課題に ス手段の確保	退題 はない □ 課題 □ 情報を	題はない)

【経営課題】事業継続・承継について Q6-1. 今後 10 年間の事業継続見通し □ 積極的に事業拡大したい □ 現状維持で継続したい □ わからない □ 縮小しながら継続したい □ 継続は困難 Q6-2. 事業承継について □ 後継者が決まっている □ 後継者を探している □ 第三者への承継を検討 □ まだ考えていない Q6-3. 過去に売却を検討したことがありますか □ 具体的に検討し、専門会社に相談した □ 経営層で具体的に検討した □ 外部から売却の打診を受けたことがある □ 漠然と考えたことがある程度 □ 検討したことはない Q6-4. 経営上の最大の課題(3つまで選択) 関心の高い順に①②③と付してください □ 売上・収益の確保 □ 人材確保・育成 □ 設備の老朽化 □ 資金調達 □ 後継者問題 □ 競合との差別化 □ コスト上昇への対応 □ デジタル化への対応 □ その他() 【自由記述】 O7. 昼神温泉郷発展(リニア新時代構想の実現)に必要だと思うこと、 ご協力いただき、ありがとうございました。 後日、詳細なヒアリングをお願いする場合がございます。連絡先を教えてください。 【回答者】 ご芳名: 施設名または住所: 【連絡先】

収集した個人情報・機密情報は調査・分析目的でのみ使用し、個人・企業を特定できない統計データとして活用します。委託元(阿智昼神観光局)と受託者(JTB アセットマネジメント)のみで使用し、第三者提供は行わず、適切に管理・廃棄いたします。

□ 個人情報の取扱いに同意する

E-Mail:

TEL: